

DXサービス提供企業向け

参加無料
セミナー
開催中

たった180日で勝つ！ ビジネスモデル 再構築

こんな経営を実現したい！

自社の
「売り」
を明確に
したい

自動的に
「売れる」
営業を
実現したい

人に依存
しない仕組み
を作りたい

自走できる
人材
を育成したい

新サービス
を確実に
立ち上げたい

ビジネスモデルを再構築し

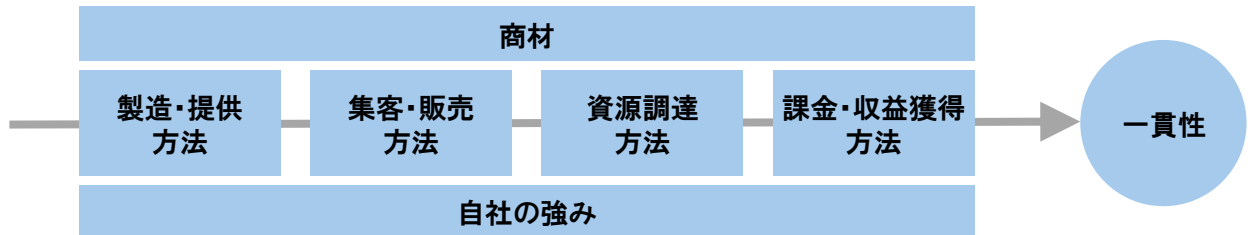
✓「売れる仕組み」 ✓「儲かる仕組み」 ✓「成長の仕組み」
を手に入れませんか。

「クリアポイント」がお力になります!!



ビジネスモデルとは？

ビジネスモデルとは、「製造方法」「販売方法」などを組み合わせたもので、すべての企業が既に持っているものです。しかし、それらが有機的に繋がっていなかったり、陳腐化したりして、機能不全に陥っていることも少なくありません。これを**一貫性のある企業活動として再構成することが、ビジネスモデルの再構築**です。



ビジネスモデル構築支援サービス の特徴



オリジナルメソッド

「**インナーロードマップマネジメント**」手法は、当社代表の20年以上のコンサルティング経験を、中小企業や小ビジネスでも使い易いようにパッケージ化した独自の「ビジネスモデル変革」手法です。



短期で成果

新ビジネスモデルの構想～実務への展開までを、**最短6か月**程度で実現します。**短サイクルでPDCA**を回すことで、成果実現の精度向上を図ります。



多数の実績

システムソリューション企業、ソフトウェア開発企業、民間教育機関、コンピュータ機器販売、小売業、コンサル企業まで、**業種・業態を問わず多数の実施実績**があります。



ワンストップ

事業戦略、マーケティング戦略、販売戦略など専門領域を対象にするコンサル会社が多いですが、当社は企業活動全体を対象とします。かつ、**戦略作成だけでなく、実行まで一貫支援**するのが特徴です。



自走指向

当社コンサルタントは、御社メンバー主体の検討・実行をご支援します。その過程で、考え方や手法を身に付けていただくことで、コンサル終了は、**コンサルタントなしでも自走**できるようになります。



固定回数x固定金額

コンサルタント単価x期間(期間不定)という報酬体系が一般的ですが、当社は**11回のセッションを固定金額**で実施し、追加費用は発生しません。(100万円～(企業規模見合い))

主要なアウトプット

ビジネスコア
(自社の強み/提供価値)

新ビジネス
モデル

インナー
ロードマップ
(中長期
変革計画)

90日
実行プラン

実行
進捗管理
手法

定着化基盤
整備方針

90日
実行結果
&改善方針

本サービスに向かない企業

- ・ コンサルタントにすべて「お任せ」したい
- ・ 担当者、作業者がほしい
- ・ キレイな報告書や計画書がほしい
- ・ 経営者または事業責任者が参画しない
- ・ 部分的な改善をしたい
- ・ 評論家気質
- ・ 仕組みより、根性

参加無料
セミナー
お申込み

まずはセミナーまたは説明会にお申込みください

ホームページ

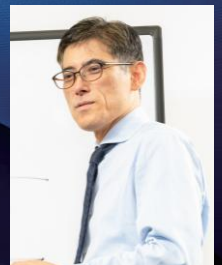


事例



代表 副島 伸太

ビジネスモデル変革の専門家。20年以上に亘り、外資系コンサル企業やIT企業で、様々な業種・業態のクライアント企業の経営改革に参画。経営戦略・業務改革・システム導入・実務運用まで幅広い経験を有する。こうした経験を多くの企業に提供したいという思いで、「インナーロードマップマネジメント」を提供開始。早稲田大学、米国イリノイ大学卒。



クリアポイント合同会社

URL: <https://www.clearpointllc.jp>

〒160-0004 東京都新宿区四谷2丁目5-3 204

お問い合わせ: info@clearpointllc.jp